

(Senior) Sales Executive (m/f/d)

Key-Account Hunter für Software Partner für Mobile Messaging Communication
Vollzeit, Dienstort Graz

Über websms |

websms ist der führende Mobile Messaging SaaS Anbieter für small, medium und Enterprise-Businesskunden in Österreich, Deutschland und der Schweiz. Mobile Messaging ist der zentrale Kontaktpunkt in jeder B2B und B2C Kundeninteraktion: von SMS bis WhatsApp, über Conversational Commerce und Payment bis Marketing Automation. websms verändert die Art wie Unternehmen mit ihren Kunden interagieren. Für unser europaweites Wachstum suchen wir herausragende Talente. Gestalte den schnell wachsenden Messaging- & Kommunikationsmarkt mit uns.

Wir suchen einen proaktiv nach außen gehenden **(Senior) Sales Executive**, um das weiterhin große Wachstumspotential mit Software und IT Partner (Channel Sales & Management) weiterzuentwickeln, in die unsere Lösungen integriert sind.

Deine zukünftige Rolle

- Gewinnung von Software und IT Kunden, in die unsere Messaging Lösungen integriert werden und den Anwendungsfall der Partner aktiv unterstützen
- Fokus Österreich und in einem zweiten Schritt Deutschland
- Laufende Betreuung und Weiterentwicklung von ausgewählten Bestandskunden
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie
- Abteilungsübergreifende Planung und Abstimmung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, sowie optionale Mitarbeit bei strategischer Produktentwicklung

Du bietest

- Mehrjährige Erfahrung und Erfolge im Vertrieb - idealerweise im Channels Sales bzw. Partner Management im IT/Telco/Marketing... nahen Produkten/Dienstleistungen
- Netzwerk bei Software und IT Unternehmen mit B2B ERP / CRM Branchenlösungen wünschenswert
- Proaktive, einnehmende Persönlichkeit mit Empathie, Professionalität und Abschlussqualität
- Affinität zu Softwarelösungen / Interesse an Mobile Messaging
- Offen für Reisetätigkeit vorwiegend in Österreich, aber auch Deutschland o.a.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Das Besondere an dieser Position

- Optimales Produkt vom Marktführer mit hoher Kundenzufriedenheit und -bindung, das bereits bei 180 Software Partnern integriert ist
- Großes Wachstumspotential bei Mittel- und Großkunden
- Entscheidungsspielraum und Freiheit im Rahmen der Vertriebsstrategie
- Freundliches und kollegiales Arbeitsumfeld
- Attraktives und modern gestaltetes Büro in zentraler Lage in Graz oder Wien
- Home Office plus Ausstattung

Deine Benefits

- Dienstauto zur privaten Nutzung
- Budget für anspruchsvolle Weiterbildung & Veranstaltungen
- Täglicher Essenzuschuss
- Teamevents
- Monatlicher Freizeits- / Mobilitätszuschuss
- Offene Gesprächskultur
- Bereitstellung von Kaffee/Säften & Obst
- Flexible Arbeitszeiten über Gleitzeitmodell
- Firmenhandy & -notebook (Mac, Windows oder Linux)

Aus gesetzlichen Gründen sind wir verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das KV Mindestgrundgehalt für diese Position bei monatlich €3.048,00 brutto liegt. Die Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung ist bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung vorhanden!

Kontakt

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung! Bitte sende diese inkl. möglichem Starttermin und deinen Gehaltsvorstellungen an: jobs@websms.com

websms | sms.at mobile internet services gmbh
z.H. Frau Kathrin Zeisberger
Klosterwiesgasse 101b/Ge01
8010 Graz
Österreich
jobs@websms.com